

СОДЕРЖАНИЕ

Благодарности.....	12
Введение.....	14
ЧАСТЬ I.	
ПЯТЬ ШАГОВ К ИЗМЕНЕНИЮ В ОТНОШЕНИЯХ	19
1. Понимание и противостояние гневу	20
1.1. Какой ущерб гнев наносит вашей жизни?	21
1.2. Множество «обличий» гнева	25
1.3. Как понять влияние гнева на отношения	26
1.3.1. <i>Как нас вводят в заблуждение</i>	28
1.3.2. <i>Какие у вас есть варианты?</i>	31
1.3.3. <i>Природа изменений в отношениях</i>	32
1.4. Изучение нового способа поведения	34
1.4.1. <i>Оценка отношений.....</i>	35
1.4.2. <i>Установление новых границ.....</i>	36
1.4.3. <i>Изменение ваших познаний.....</i>	37
1.4.4. <i>Лишение вознаграждений.....</i>	38
1.4.5. <i>Умение выражать себя эффективно</i>	38
1.5. Как могут измениться мои отношения?	39
2. Осознайте, как гнев «дергает вас за ниточки».....	43
2.1. Оценка: как вы себя чувствуете, когда партнер выражает гнев?	45
2.2. Что вы делаете, когда партнер злится?	51
2.2.1. <i>Тревога</i>	51
2.2.2. <i>«Редактирование»</i>	54
2.2.3. <i>Перенаправление / перепланирование.....</i>	55
2.2.4. <i>Вина.....</i>	56
2.2.5. <i>Рационализация</i>	57
2.2.6. <i>Извинения / искупление</i>	58
2.2.7. <i>Гнев</i>	60
2.2.8. <i>Страх.....</i>	65
2.3. Что для вас делают эти эмоции и действия?.....	67
2.4. Повышение уровня самосознания через полное осознание того, что происходит	68
2.4.1. <i>Ежедневный журнал</i>	71

3. Создание новых границ – ожидание нового поведения ...	74
3.1. Границы: отражение важных личных потребностей	76
3.1.1. <i>Потребность № 1: безопасность</i>	78
3.1.2. <i>Потребность № 2: признание</i>	79
3.1.3. <i>Потребность № 3: достижение.....</i>	82
3.1.4. <i>Потребность № 4: контроль.....</i>	83
3.2. Новые способы удовлетворения потребностей: установление ваших собственных границ	85
3.2.1. <i>Насколько важно быть конкретным в своих требованиях</i>	87
3.2.2. <i>Ведение журнала для фокусировки мыслей</i>	88
3.2.3. <i>Информировать партнера о ваших новых границах</i>	89
3.2.4. <i>Защита новых стандартов в случае, когда ваши границы нарушаются.....</i>	91
3.3. От изменения правил к изменению мышления	94
4. Идентификация паттернов мышления, которые удерживают вас на месте	96
4.1. Познания: о чем думаете, то и получаете.....	98
4.2. Как мы попадаем в ловушку наших собственных мыслей	100
4.3. Борьба со старыми убеждениями: когнитивно-поведенческая терапия.....	102
4.4. Убеждения: наш взгляд на самих себя и на наши отношения.....	104
4.4.1. <i>Идентификация бесполезных убеждений</i>	104
4.4.2. <i>Определение рациональных убеждений для замены нерациональных</i>	109
4.5. Внутренний диалог, который поддерживает ваши убеждения и направляет ваши действия	111
4.5.1. <i>Когнитивные искажения, которые подкрепляют бесполезные убеждения</i>	112
4.5.2. <i>Характеристики когнитивных искажений</i>	117
5. Новые действия = лучшие результаты.....	121

5.1. Установление новых конкретных границ для конкретных жалоб.....	123
5.2. Усиление новых границ с помощью новых убеждений	124
5.3. Сообщить о новых границах и о новых способах реагирования на их нарушение	125
5.4. Боль вместо выгоды: лишение вознаграждения за гневные действия.....	127
5.4.1. <i>Возможные выгоды от типичных реакций на гнев</i>	129
5.5. Эффективное обозначение границ: четкая формулировка ваших потребностей	133
5.5.1. <i>Подготовка.....</i>	135
5.5.2. <i>Используйте «я-высказывания» для обозначения ваших личных границ</i>	141
5.5.3. <i>Обезвреживание провокации</i>	144
5.5.4. <i>Репетиции: практика приводит к совершенству.....</i>	148
5.6. Применение основ: от модели «А-Е» к реальной жизни.....	150

ЧАСТЬ II.

ПРЕОДОЛЕНИЕ РАЗНЫХ «ОБЛИЧИЙ» ГНЕВА.....152

6. Громкий, нетерпеливый и «переходящий все допустимые границы»	153
6.1. Когда напряжение и расстройство становятся постоянными гостями: враждебен ли ваши партнер?	158
6.2. Выбраться из шторма: проблемы и решения.....	164
6.2.1. Оценка / осознание	168
6.2.2. Границы.....	170
6.3. Познания	171
6.4. Лишние вознаграждения и эффективное выражение	173
6.4.1. <i>Нынешнее поведение: громкий и язвительный голос</i>	174
6.4.2. <i>Новый решительный ответ</i>	174
6.4.3. <i>Нынешнее поведение: оскорбительная речь</i>	175

<i>6.4.4. Новый решительный ответ</i>	176
6.5. Ваше собственное путешествие с враждебным партнером	177
7. Когда слова <i>действительно</i> ранят	182
7.1. Влияние верbalной агрессии	183
7.2. Различные «голоса» верbalной агрессии	185
7.2.1. <i>Выражает ли ваш партнер гнев с помощью сарказма?</i>	185
7.2.2. <i>Выражает ли ваш партнер гнев через презрение?</i>	189
7.2.3. <i>Использует ли ваш партнер отрицательные ярлыки для выражения своего гнева?</i>	193
7.3. Устранение верbalной агрессии: нарисуйте вашу линию на песке	194
7.3.1. <i>Оценка / осознание</i>	195
7.3.2. <i>Границы</i>	198
7.3.3. <i>Познание</i>	202
7.3.4. <i>Искусство верbalной самообороны: лишение вознаграждений и решительность в самовыражении</i>	206
7.4. Усыпить верbalную агрессию: заключительные размышления	210
8. Угрозы и не только	211
8.1. Агрессия агрессии – рознь	213
8.2. «Остановки» на дороге к физическому насилию ...	216
8.2.1. <i>Угрозы</i>	217
8.2.2. <i>Жесты, которые запугивают без прикосновений</i>	219
8.2.3. <i>Прикосновения, которые повышают вероятность насилия</i>	220
8.2.4. <i>Очевидная жестокость: физическое насилие</i>	222
8.3. На каком участке скользкой дороги находитесь вы?	224
8.3.1. <i>Реалии эскалации гнева</i>	225
8.3.2. <i>Факторы риска для насилия</i>	226
8.3.3. <i>Отговорки, оправдания</i>	227

8.4. Что делать, когда уже довольно	228
8.4.1. <i>Начните с оценки</i>	229
8.4.2. <i>Где же границы?</i>	230
8.4.3. <i>Какие убеждения тянут вас «за ниточки»?</i> 231	
8.4.4. <i>Лишить вознаграждения и выразить свои ожидания</i>	235
8.5. Когда следует обращаться за профессиональной помощью?	243
8.6. Когда гнев агрессивный, но все еще пассивный.....	245
9. Пассивный гнев	246
9.1. У пассивного гнева два «обличия»	248
9.2. «Лакмусовая бумага» для пассивного гнева	251
9.2.1. <i>Почему ваш партнер действует именно так?</i>	253
9.2.2. <i>Когда, где и как часто возникает пассивный гнев?</i>	255
9.3. От пассивного к активному: лишить пассивно- агрессивные тактики их опоры.....	256
9.3.1. <i>Эмпирические правила для изменения вашей модели поведения перед «обличием» пассивного гнева</i>	258
9.4. Применение модели А-Е к пассивному гневу	262
9.4.1. <i>Глубокое осознание, которое ведет к новым границам</i>	262
9.4.2. <i>Начните мыслить по-другому, чтобы поддержать свои действия</i>	265
9.4.3. <i>Приведение плана в действие</i>	270
9.4.4. <i>Важно хвалить приемлемое поведение</i>	275
ЧАСТЬ III. ОБЕСПЕЧЕНИЕ СОБЛЮДЕНИЯ ГРАНИЦ	277
10. Справиться с ожидаемыми проблемами и подготовиться к неизвестному	278
10.1. Противодействие сопротивлению партнера	279
10.1.1. <i>Почему это так сложно?</i>	280
10.1.2. <i>Множество «обличий» сопротивления изменениям</i>	282

<i>10.1.3. Грамотный эгоизм для преодоления препятствий.....</i>	300
10.2. Неудачи и возвращение к старому поведению: как вернуться на верный путь.....	301
10.3. Возможные причины ваших неудач и возвращения к прежнему поведению.....	303
<i>10.3.1. Недостаточно практики</i>	303
<i>10.3.2. Регресс.....</i>	305